

コマツ岩手の仲間たち Team Moments



KOMATSU
Creating value together

Recruiting Information 2025
採用案内



■ 本冊子に掲載しきれなかった情報が、
Webサイトでご覧いただけます。

KOMATSU コマツ岩手WEBサイト
<https://komatsu-iwate.jp>



マイナビ2025
<https://job.mynavi.jp/25/pc/search/corp204039/outline.html>



マイナビ2026
<https://job.mynavi.jp/26/pc/search/corp204039/outline.html>



AirWORK 採用管理

<https://arwrk.net/recruit/komatsuiwate-saiyo>



コマツ岩手株式会社

未来を支え基盤を築く。 あなたもこの力になる。



代表取締役社長 益田泰緒

私たちコマツ岩手は、建設機械の販売やレンタル、サービスアフターフォローを仕事としています。建設機械とは、単なる道具を超えた存在です。これらは災害の復旧や、道路、橋の建設、冬場の除雪作業など、社会の機能を維持するために不可欠です。特に東日本大震災の際、私たちの機械が復興に欠かせない役割を果たしたことを私たちは誇りに思っています。

私たちの使命は、ただ機械を供給することにとどまりません。それぞれの現場が直面する課題に対応し、最適なソリューションを提供することで、お客様のビジョンを実現するお手伝いをしています。また、機械の進化に伴い、ICTを活用したスマートコンストラクション技術の導入など、より効率的で安全な作業環境を創出しています。

社会や環境の変化に柔軟に対応するため、私たちは絶えず改善を続けています。その過程で、私たちのスタッフは専門知識を深め、高い技術力を駆使して日々の業務に取り組んでいます。そして、これからも地域社会の発展に寄与し、共に成長していくことが私たちの願いです。

もし、建設機械に少しでも興味を持たれた方、新しい技術やアイデアに情熱をお持ちの方がいらっしゃれば、ぜひ私たちのオフィスに足を運んでいただきたいと思います。一緒に社会に貢献するやりがいのある仕事を始めましょう。私たちは新たな才能を常に歓迎しています。



企業情報 Company profile

会社概要

会社名 コマツ岩手株式会社
 所在地 (本社・盛岡支店)
 〒020-0891
 岩手県紫波郡矢巾町流通センター南2-9-5
 TEL 019-638-1101
 FAX 019-638-2489
 HP <https://komatsu-iwate.jp>
 設立 1989年12月(創業1958年9月)
 資本金 50,000,000円
 代表者 益田 泰緒 (代表取締役社長)
 従業員数 141名



事業内容 油圧ショベル、ブルドーザ、ホイールローダ、オフロードダンプ、環境機械、道路機械等の建設機械の販売、製品の修理及びアフターメンテナンス、製品全般にかかわる部品用品の販売、レンタル事業を担っています。

沿革

- 1958年 栄自動車工業として創業
- 1959年 小松製作所特約店ならびに指定工場となる
- 1977年 現在地(矢巾町)に新社屋新工場を建設、移転
- 1979年 第一建設機械リース設立
- 1990年 小松製作所岩手県総代理店となる。社名を岩手小松株式会社とする。
- 1991年 花北営業所移転新築
- 1992年 コマツ岩手株式会社に社名を変更。小松製作所旧岩手支店土地建物買取(現第一建機盛岡営業所)
- 1996年 二戸営業所移転新築
- 1997年 遠野営業所移転新築
- 2000年 宮古営業所を開設
- 2010年 水沢工場新築
- 2012年 釜石支店新築移転(震災による)、大船渡営業所新築(震災による)
- 2017年 県南支店新築
- 2023年 本社/盛岡支店 社屋・工場新築



■ 建設機械



油圧ショベル 中小型



油圧ショベル 大型



ミニショベル



ブルドーザー



ホイールローダー



ダンプトラック



不整地運搬車



モーターグレーダー



環境リサイクル機械

■ ICT建機

コマツICT油圧ショベルは、GNSS(グローバル衛星測位システム)による位置情報と3Dの設計データ、アーム制御システムにより、作業機操作のセミオート化を実現した世界初のマシンコントロール油圧ショベルです。バケットの刃先が設計面に達すると機械が自動停止するため、オペレータは掘り過ぎを気にすることなく安心して作業を行えます。



■ 業界大手・コマツグループの安定感

建設機械メーカーとして国内・海外トップクラスのシェアを誇るコマツグループ。当社は、コマツグループ県内唯一の総代理店として、油圧ショベルなどの建設機械や除雪車両など、車種もスケールも多種多様な製品を取り揃え、広く社会に貢献しています。

■ 確かな技術が身につく充実の教育体制



機械が好き・建設機械事業に興味をもったなど、きっかけさえあれば商品知識や仕事に必要な技術・技能は入社後に学べます。それぞれのキャリアに合わせた研修プログラムに加え、専門資格の受験費用サポートや資格取得奨励金も充実。無理のないペースで段階的にスキルを磨いていけるので、どなたも安心してスタートしていただけます。

■ 手厚い待遇と福利厚生 将来のキャリアも多彩

賞与年2回(約5.4ヶ月/年)、単身者用借り上げ社宅制度や退職金制度など充実した待遇と福利厚生も魅力。また、配属職種で経験を積んだのちは、上の役職へのステップアップはもちろん、希望すれば職種変更や別部署への異動も可能。

当社は皆さんの個性を生かし、皆さんは自分らしいキャリアを描きながら長く働くことができます。



営業

営業職の主な業務は、建設機械の新車・中古車の販売と顧客サポートです。お客様の要望を理解し、最適な製品とソリューションを提供することで、信頼関係を築きます。営業活動を通じて、顧客の課題を解決し、長期的なビジネスパートナーとしての関係を深めることが求められます。

社員インタビュー / 県南支店 K.M. (2023年入社)

Q1: 入社の経緯を教えてください。

「人と関わることが好きで、特に営業の職に興味を持っていました。コマツ岩手の就職説明会で、先進的な技術と製品の品質の高さに惹かれました。建設業界への貢献を通じて多くの人々と接する機会が持てると感じ、ここで働くことを強く望みました。」



Q2: 仕事の内容と今後の目標

「私の主な業務は、お客様のニーズに合わせた建設機械の提案と販売です。日々、新しい技術や市場の動向を学びながら、お客様との信頼関係を築いています。今後の目標は、ICT建機やスマートコンストラクションなどの最先端ソリューションを通じて、お客様にさらに価値ある提案ができるようになることです。この分野の専門知識を深め、業界でリードする提案ができる営業担当者に成長したいと考えています。」

Q3: 仕事のモチベーション、やりがいがありますか？

「お客様からの信頼を得て、彼らの事業に合わせた建設機械を提案できた時の達成感は大きいです。特に、お客様に購入いただいた建設機械が現場で実際に役立っているのを見たときには、この仕事を選んだことに大きな誇りを感じます。」

Q4: 応募者へのメッセージ

「もし建設機械に興味があり、人と接することが好きで、新しい技術に挑戦したい方であれば、コマツ岩手は非常にお勧めの職場です。私たちと一緒に、革新的な建設ソリューションを提供し、業界をリードする会社でキャリアを築きましょう。」



サービスマニック

サービスマニックの主な業務は、建設機械や除雪車両などの保守、点検、修理を担当します。工場内での作業や現場に出向いての作業があり、機械の状態を診断し必要な整備を行います。また、お客様に安全かつ効率的な機械の使用方法を指導し、トラブルが発生しないよう予防保全活動も行います。

社員インタビュー / 遠野営業所 N.U. (2020年入社)

Q1: 入社の経緯を教えてください。

「高校を卒業後、自動車や重機に興味があり、手に職をつけたいと思っていました。コマツ岩手の会社説明会に参加し、社員の方々の明るく元気な様子と、実際に使用される建設機械を間近で見たことが決め手となりました。特に、研修制度が整っており、未経験からでも一人前のサービスマンに育ててもらえる環境に惹かれ、入社を決めました。」

Q2: 仕事の内容と今後の目標

「現在は主に建設機械の定期メンテナンスや緊急時の修理を行っています。入社当初は基本的な点検から学び始め、徐々に複雑な修理にも対応できるようになりました。これからは更に専門技術を磨き、お客様から信頼してもらえるメカニックになる事が目標です。」



Q3: 職場の雰囲気を教えてください。

「職場は非常に風通しの良い環境で、困ったときは先輩や上司がすぐに相談に乗ってくれます。仕事中はもちろん、休憩時間も先輩後輩関係なく和気あいあいと過ごしています。チームワークが強く、一人ひとりがお互いをサポートし合っています。」

Q4: 応募者へのメッセージ

「建設機械に興味がある方、技術を身につけたい方には、コマツ岩手が最適な場所です。初心者から始めても、会社がしっかりとサポートしてくれるので、安心してスキルアップできます。私たちと一緒に、コマツの品質を支えるサービスマンとして成長しましょう！」



■ 社員インタビュー / 盛岡支店 K.S. (2019年入社)

****Q1: 入社の際の経緯を教えてください。****

「以前はトラックディーラーのメカニックとして10年以上働いていましたが、同じ種類の車の車検や修理が多く、毎日が多忙で新しいことに挑戦する余裕もない状況でした。しかし、建設機械の整備にシフトしたことで、その状況が一変しました。建設機械はその種類も多岐にわたり、作業現場も日々変わるため、毎日が新たな発見と挑戦で満ちています。難しい修理やトラブルシューティングも多いですが、それがまた非常に面白い。各機械の特性を理解し、現場で最適なパフォーマンスを引き出すための方法を見つけることは、大きなやりがいにつながっています。」



****Q2: 仕事の内容と今後の目標****

「現在は主に建設機械の重機類の整備と修理を担当しています。これまでの経験を活かしつつ、コマツ特有の技術や最新のICT機器を取り入れた建設機械のメンテナンス方法を学んでいます。今後の目標は、建設機械整備技能士の上級資格を取得し、より高度な技術を身につけることです。さらに、若手社員の教育にも関わり、彼らが技術と人間性の両方で成長できるようサポートしたいと考えています。」



****Q3: 職場の雰囲気をお願いします。****

「職場は非常にオープンで、新しいアイデアや提案が歓迎される環境です。年齢や経験年数に関わらず、意見が尊重されるため、非常に働きやすいです。また、安全を最優先に考える文化が根付いており、どんなに忙しくてもチーム全体で支え合っています。」

****Q4: 応募者へのメッセージ****

「もし建設機械に興味があり、技術的な挑戦を求めているなら、コマツ岩手は理想的な職場です。経験者としてのスキルを活かしながら、新しい技術を学び、キャリアを更に発展させることができます。当社はあなたの経験を高く評価し、成長のための支援を惜しみません。一緒に働くことを心待ちにしています！」

■ サービスフロント

サービスフロントは、建設機械のアフターサービス部門において、顧客からの最初の問い合わせを受け付ける責任を担います。この職種では、修理やメンテナンスの依頼を処理し、必要な部品の発注やメカニックへの作業指示を行います。作業のスケジュールリングと売上処理も重要な業務であり、迅速かつ効率的なサービスを提供して顧客満足を高めます。

■ 社員インタビュー / 水沢工場 S.H. (2016年入社)

****Q1: 入社の際の経緯とキャリアチェンジの理由を教えてください。****

「もともと機械に特別な関心があった訳ではありませんが、大学で社会基盤に関する学びを深めるうちに、建設機械がいかに社会に貢献しているかを理解しました。それがきっかけでコマツ岩手に入社し、初めは整備士としてスキルを磨きました。その後、もっとお客様と直接関わる職種に興味を持ち、サービスフロントへキャリアチェンジしました。」



****Q2: サービスフロントとしての仕事内容を教えてください。****

「サービスフロントでは、お客様からの問い合わせ対応、修理やメンテナンスのスケジュール調整、見積もり作成、部品発注など、デスクワークが中心です。また、パソコンを使用したデータ入力業務も多く、日々のコミュニケーションや業務管理が非常に重要です。お客様との橋渡し役として、整備士とも密に連携を取り、効率よく作業が進むようサポートしています。」

****Q3: 仕事のやりがいについて教えてください。****

「サービスフロントの最大のやりがいは、お客様からの直接のフィードバックを受け取れることです。修理やメンテナンスでお客様の機械が快適に動くようになり、感謝の言葉をいただくと非常に充実感があります。また、整備士としての経験が生きる瞬間も多く、技術的な背景を持つことがお客様への提案の信頼性を高めています。」

****Q4: 応募者へのメッセージ****

「もし建設機械業界で、人と接することが好きで、多岐にわたる業務を経験したいと思うならば、サービスフロントは非常に魅力的な職種です。充実した研修体制が整っているので、機械に関する知識がなくても心配ありません。私たちと一緒に、お客様に最高のサービスを提供するやりがいのある仕事をしませんか？」

■ サービス営業（メンテナンスアドバイザー）

サービス営業（メンテナンスアドバイザー）は、故障や不具合が発生した際に現場に駆け付け、修理や保守の段取りを整えます。さらに、予防保全として定期的に顧客を訪問し、機械の状態チェックやメンテナンス計画の提案を行います。この役割では、技術的な知識とともに、顧客とのコミュニケーションスキルが非常に重要です。

■ 社員インタビュー / 盛岡支店 M.T. (2017年入社)

Q1: 入社の経緯を教えてください。

「学生時代は機械工学を学び、卒業後に建設機械業界でのキャリアを構築したいと考えていました。コマツ岩手の技術力と社会基盤への貢献に強い関心を持ち、新卒採用でこの会社に入社を決めました。入社時はメカニックとしてスキルを磨き、その後、得た知識と技術を活かしてサービス営業職に転向しました。」

Q2: 仕事の内容と今後の目標

「サービス営業として、私の日々の業務はお客様の現場を訪問し、建設機械のメンテナンスや故障の早期発見、修理の提案を行うことです。お客様との信頼関係を築きながら、彼らのニーズに応える提案を心がけています。今後の目標は、更に深い製品知識と顧客理解をもって、お客様にとって不可欠なパートナーとして認識されるようになることです。」



Q3: 仕事のモチベーション、やりがいがありますか？

「お客様からの信頼を得て、“君に任せるよ”と言われる瞬間に大きなやりがいを感じます。私が提案するメンテナンスプランが現場の問題を解決し、作業効率を向上させることができたとき、この仕事を選んだことに誇りを感じます。」

Q4: 応募者へのメッセージ

「サービス営業は単に修理を請け負うだけでなく、お客様と深い関係を築くことが求められる仕事です。技術的な知識と共に、コミュニケーション能力を活かしたいと考えている方には最適な職種です。コマツ岩手で一緒に働き、お客様に信頼されるプロフェッショナルを目指しましょう。毎日が挑戦であり、その挑戦を通じて成長を実感できる環境です。」

■ 事務

事務職は、日々の業務の円滑化を支える重要な役割を果たします。電話対応、来客対応、支店の入出金管理、伝票作成など、多岐にわたる業務を効率的にこなします。正確性と迅速性を持って業務を進め、社内の他部署と連携を取りながら、全社の業務効率を向上させることが求められます。

■ 社員インタビュー / 花北支店 R.T. (2023年入社)

Q1: 入社の経緯を教えてください。

「学生時代に学んだ事を活かそうと事務職として働くことを希望していました。多くの企業を見て回った中で、コマツ岩手の社員の方々の親しみやすさとプロフェッショナリズムに魅力を感じ、ここで働くことを決めました。特に、建設機械業界が地域社会に与える影響の大きさを知り、その一翼を担いたいと感じたのが大きな理由です。」

Q2: 仕事の内容と今後の目標

「私の主な業務は電話対応、来客対応、支店の入出金管理、伝票作成などです。これらの業務を通じて、事務の効率化を図りつつ、誤りがないように正確性を持って行うことが求められます。今後の目標としては、さらに会計知識を深め、将来的には事務業務全般に精通したプロフェッショナルとして、業務改善のプロジェクトを率いることが目標です。」



Q3: 職場の雰囲気教えてください。

「当社の職場はとても協力的で支援的な環境です。新しいことに挑戦しようとする姿勢を高く評価してくれるため、自信を持って仕事に取り組むことができます。社内イベントはそれほど多くありませんが、支店での忘年会や5年に一度 全県の社員が集まる創業周年祝など、親睦を深める機会もしっかりと設けられています。」

Q4: 応募者へのメッセージ

「コマツ岩手では、事務職としての基本的なスキルはもちろん、各種業務において高い専門性を求められます。もし、真摯に業務に取り組み、自己成長を望む方であれば、ここでの仕事が非常に充実していると感じるでしょう。また、働きやすい環境を重視する方にとっても、当社は理想的な場所です。私たちと一緒に、将来への大きな一歩を踏み出しましょう！」